

EXPORT ADVANCE

PROGRAMA AVANÇADO DE INTERNACIONALIZAÇÃO



aicep Portugal Global

INDEG **ISCTE**
Executive Education



SE PENSA CRESCER
ALÉM FRONTEIRAS,
PENSE CONNOSCO

Fruto de uma parceria entre a aicep Portugal Global e o INDEG-ISCTE, o EXPORT ADVANCE visa promover a internacionalização sustentada das empresas através da formação avançada e do desenvolvimento de um projeto aplicado de internacionalização à sua medida.

Num contexto cuja essência é a rápida e permanente mudança, as empresas precisam de se ajustar ao imperativo da globalização, antecipando as oportunidades de crescimento sustentado e de aumento da competitividade através da expansão para o estrangeiro, diversificando mercados de destino, intensificando a presença nos mesmos, conquistando a confiança dos clientes e implementando boas práticas de negócios internacionais.

O EXPORT ADVANCE destina-se a PME que pretendam desenvolver processos de internacionalização consistentes, empenhadas em desenvolver um crescimento sólido além-fronteiras. Procuram-se empresas promissoras e com capacidade comprovada de levar mais longe o melhor de Portugal.

PORQUÊ APOSTAR NO EXPORT ADVANCE



Melhorar
a competitividade
internacional
da empresa



Aumentar
as exportações



Conquistar
novos
mercados



Profissionalizar
a gestão em
contexto global



Desenvolver
networking
e partilha
de experiências



aicep Portugal Global
INDEG **ISCTE**
Executive Education

Contar com
o apoio
de parceiros
de excelência

METODOLOGIA

O **EXPORT ADVANCE** assenta numa abordagem inovadora e integral, do diagnóstico aos resultados, que busca assegurar que as aprendizagens se traduzirão no crescimento dos negócios internacionais das empresas participantes.

SEMINÁRIOS - A vertente conceptual do programa é assegurada por seminários em que se discute o conhecimento mais atualizado nas diferentes temáticas que potenciam o crescimento internacional.

DESENVOLVER PROJETO - Em estreita articulação com o acima, são realizadas sessões de *mentoring* em que as empresas desenvolvem o seu projeto de internacionalização suportado pelo *state-of-the-art* da gestão, traduzindo os conhecimentos adquiridos em iniciativas e objetivos concretos.

NETWORKING E EXPANSÃO DO CONHECIMENTO - De modo a maximizar a troca de experiências entre as empresas, realizam-se sessões de expansão do conhecimento e de *networking* subordinadas a temas de fronteira e tendências na gestão de negócios internacionais.

APRESENTAÇÃO DO PROJETO DE INTERNACIONALIZAÇÃO

O percurso formativo encerra com uma sessão dedicada à apresentação e discussão dos projetos de internacionalização desenvolvidos pelas empresas, com vista à sua implementação.

TUTORIA - Após o percurso formativo, as empresas poderão optar por contar com tutoria individualizada, conduzida por docentes especialistas e suportada por uma metodologia exclusiva, com o objetivo de garantir o acompanhamento da implementação do seu projeto de internacionalização.

PROGRAMA

TUTORIA (OPCIONAL)

SEMINÁRIOS

- Diagnóstico do grau de preparação para a internacionalização
- Adaptação cultural e gestão em contextos multiculturais
- Desenvolvimento de estratégias internacionais
- Seleção de novos mercados e modos de entrada
- Adaptação do modelo de negócio e do *marketing mix*
- Gestão global de operações e logística
- Viabilidade económico-financeira do projeto internacional
- Controlo de gestão do projeto de internacionalização
- Liderança e gestão de pessoas em contexto internacional

DESENVOLVER PROJETO

- Conceção e desenvolvimento do projeto de internacionalização da empresa, adaptado aos mercados selecionados durante o programa

NETWORKING E EXPANSÃO DO CONHECIMENTO

- *E-commerce*
- Geopolítica e macro-tendências – implicações para a adaptação das empresas

APRESENTAÇÃO DO PROJETO

- Apresentação e discussão do projeto de internacionalização da empresa

IMPLEMENTAÇÃO

Disponibilização de metodologia e ferramentas exclusivas para a gestão da implementação do projeto de internacionalização e acompanhamento dos resultados do mesmo através da realização de quatro reuniões formais (por empresa) durante 12 meses

DESTINATÁRIOS

- Empresas com potencial de crescimento e ambição de conquista de mercados internacionais

- Quadros de gestão com responsabilidade estratégica pelo negócio internacional

CANDIDATURAS

DATA LIMITE 26 DE ABRIL DE 2018

1

SUBMITER CANDIDATURA DA EMPRESA

2

SELECÇÃO DAS EMPRESAS ELEGÍVEIS

3

SUBMITER CANDIDATURA DO(S) PARTICIPANTE(S)

4

SELECÇÃO DO(S) PARTICIPANTE(S)



CONTACTOS

www.exportadvance.pt
info@exportadvance.pt

INDEG-ISCTE Executive Education
Rua Prof. Aníbal Bettencourt
1600-189 Lisboa
T 217 826 100

AICEP Portugal Global
Av. 5 de Outubro, 101
1050-051 Lisboa
T 217 909 500

COMPETE 2020

PORTUGAL 2020

UNÃO EUROPEIA
Fundos Europeus
Estruturais e de Investimento



PRME Principles for Responsible Management Education

